



Salgskonsulent til dynamisk bilforhandler i Storkøbenhavn

Er du en resultatorienteret og energisk bilkøbmand?

Arbejdsopgaver

Du bliver ansvarlig for at egne salgsbudgetter og målsætninger opnås, både ift. salgstal, indtjening og kundetilfredshed. I samarbejde med de øvrige medarbejdere tager du aktiv del i salgsafdelingens opgaver herunder;

- Personligt salg af person- og varevogne, finansiering, udstyr og serviceaftaler
- Privat- og erhvervsleasing
- Bemanning af salgsafdelingen
- Afholdelse af Kampagneaktiviteter, kundearrangementer /-events
- En flot og varierende udstilling

Din profil

Du har gennem gode salgsevner og et stærkt købmandsgen opnået succes med salg af nye og brugte biler. Vi forventer at du har et højt personligt drive og selvstændigt tager ansvar for at opnå dine og dermed bilhusets budgetter og mål. Du besidder gode kommunikative evner, sammenholdt med en relationsskabende og troværdig personlighed. Du kendetegnes ved at være en resultatorienteret holdspiller. Du er vant til at arbejde med IT systemer ift. kundeemner, prøveførsler, tilbud, opfølgning m.v.

Søg job

Sales Management varetager rekrutteringsprocessen, så søg dette spændende job ved at sende din ansøgning og CV mrk. "Salgskonsulent – bilforhandler storkøbenhavn" til

job@sales-management.dk For yderligere spørgsmål kontakt Lars Schrøder på tlf. 2720 5397. Vi indkalder til samtale løbende, så send din ansøgning allerede i dag.

Vi glæder os til at høre fra dig.

*Sales Management er specialiseret i search & selection af kommercielle nøglemedarbejdere, som kan skabe resultater og udvikling.
Se mere på www.sales-management.dk*

SALES MANAGEMENT